

Introductie

- uw levensfase en persoonlijke situatie
- uw verwachtingen
- aanleiding verkoop en postverkoopsituatie

Waardebepaling

- cijfermatige bedrijfsanalyse
- rapportage en waardebepaling

Verkoopdocumentatie

- geheimhoudingsverklaring
- anoniem profiel
- informatiememorandum

Bemiddeling

- selectie en screening kandidaten
- benaderen kandidaten
- uw belangen uitonderhandelen

Juridisch

- intentieovereenkomst opstellen
- DD-protocol / begeleiding bij Due Diligence
- koop/verkoopovereenkomst