

Uitnodiging
3 november 2026

Wat geef jij door?

Over ondernemen, vooruitkijken en de volgende fase

ONDERNEMEN
GROEIEN
OVERDRACHT
TOEKOMST

Als ondernemer bouw je. Aan een bedrijf, een team, relaties, een cultuur en uiteindelijk aan iets dat groter is dan jezelf. Maar iedere onderneming komt ooit op een punt waarop de vraag verandert van 'hoe bouw ik verder?' naar 'hoe zorg ik dat wat ik heb opgebouwd ook zonder mij verder kan?'

Op **dinsdag 3 november** nodigt BHB Dullemond je uit voor een bijzondere middag op **Paleis Soestdijk**, exclusief voor ondernemers uit de financiële dienstverlening, arbeid & gezondheid, accountancy en certificering & opleiding. Een plek die symbool staat voor **erfgoed en overdracht**. Generaties hebben er gewoond, gewerkt en hun stempel gedrukt. En ook nu wordt het paleis opnieuw klaargemaakt voor de toekomst.

Precies dat maakt Paleis Soestdijk een prachtige plek om met ondernemers vooruit te kijken. Want ook een onderneming bouw je op, ontwikkel je en geef je op enig moment door. Aan een volgende generatie binnen de familie, het management, een andere ondernemer of een externe investeerder. Misschien pas over tien jaar. Misschien eerder. **Juist daarom is het goed om vooruit te kijken als het nog niet hoeft.**

TIJDENS DEZE MIDDAG DOEN WE DAT VANUIT DRIE PERSPECTIEVEN.



Regie begint vóórdat verkoop aan de orde is

Henny Kloppenburg | M&A Director BHBD

Veel ondernemers denken pas serieus na over overdracht wanneer een koper zich meldt of persoonlijke omstandigheden daarom vragen. Henny laat zien waarom juist de jaren daarvoor bepalend zijn en hoe een goede voorbereiding zorgt voor meer mogelijkheden, een betere onderhandelingspositie en vooral meer regie. Wat ziet een potentiële koper wanneer hij naar jouw bedrijf kijkt? En wat kun je vandaag al doen om morgen meer te kiezen te hebben?

Groeien zonder los te laten wat je sterk maakt

Joost Beers & Pieter van Stempvoort |
De Hooge Waerder Accountants & Adviseurs

Hoe groei je verder en behoud je tegelijkertijd de cultuur, autonomie en het ondernemerschap die je bedrijf succesvol hebben gemaakt? De Hooge Waerder groeide uit tot een succesvolle accountants- en adviesorganisatie met zo'n 200 professionals en 15 partners. Joost en Pieter delen hun ondernemersverhaal en de keuzes achter die groei. Hoe blijf je zelfstandig ondernemen, wanneer haal je externe kracht naar binnen en hoe zorg je dat groei niet ten koste gaat van wat je als organisatie sterk maakt? Een open verhaal over ondernemerschap, groei en keuzes voor de toekomst.





Verkopen zonder te stoppen met ondernemen

Cesco van der Vliet | CEO ALTIX

Private equity speelt een steeds grotere rol binnen het mkb. Maar investeren betekent allang niet meer alleen op afstand naar spreadsheets kijken. Cesco laat zien welke mogelijkheden er zijn om vermogen te verzilveren én ondernemer te blijven. Bijvoorbeeld door een deel van uw onderneming te verkopen en als meerderheidsaandeelhouder verder te bouwen aan de volgende groeifase. En als je uiteindelijk wél verkoopt: wat wordt dan de volgende stap?

Een middag over wat je hebt opgebouwd. Over wat er nog te bouwen valt. En over de vraag: wat geef je uiteindelijk door?

Datum
Dinsdag 3 november 2026

Tijd
15.00 tot circa 20.00 uur

Locatie Paleis Soestdijk
Amsterdamsestraatweg 1
3744 AA Baarn

Uiteraard hoort bij deze bijzonder locatie ook **een rondleiding door Paleis Soestdijk**, met onder andere een kijkje in de werkkamer van prins Bernhard. We sluiten de middag af met luxe bites & drinks en volop gelegenheid om te netwerken.

Wil je erbij zijn?

MELD JE DAN HIER AAN

SAMEN
MEER
MOGELIJK
MAKEN

Wij kijken ernaar uit je op Paleis Soestdijk te mogen ontvangen.

BHB Dullemond
Edwin Bosma & Jorg Quapp